

BALLAST & LOCKS

INTITULÉ DU POSTE	Responsable Business Development
SITUATION DU POSTE	À Londres
FINALITÉ DU POSTE	Nous recherchons responsable Business Development pour diriger l'ensemble de notre politique de vente.
CONTEXTE	Direction Business Development
MISSIONS DU POSTE	<ul style="list-style-type: none">• Diriger la force commerciale• Développer un portefeuille clients• Plan de développement de chaque activité (IT, CIB, Retail Banking) en coopération avec les directeurs.• Définir des objectifs et des secteurs d'activités porteurs• Rendre compte des progrès en vente ainsi que des nouveaux segments de développement.
COMPÉTENCES REQUISES	<ul style="list-style-type: none">• Diplômé d'une Business School / Université (Business, Economie, Finance)• 10 ans minimum d'expérience en Business Development dont au moins 4-5 années en Investment Banking / Retail Banking• Autonomie, rigueur, leadership• Maîtrise de l'anglais et du français.• Une langue supplémentaire serait un plus.
RÉMUNÉRATION	£4000 par mois + primes de résultat à négocier (pouvant atteindre +30% du salaire fixe)