

BALLAST & LOCKS

RESPONSABLE BUSINESS DEVELOPMENT H/F À LONDRES.

Le directeur général de Ballast & Locks, Pierre Garin, cherche un responsable Business Development pour diriger notre politique de vente.

Au sein de cette direction, vous intervenez sur des problématiques commerciales de Ballast & Locks.

MISSION

- . Diriger la force commerciale
- . Développer un portefeuille clients
- . Plan de développement de chaque activité (IT, CIB, Retail Banking) en coopération avec les directeurs.
- . Définir des objectifs et des secteurs d'activités porteurs
- . Rendre compte des progrès en vente ainsi que des nouveaux segments de développement.

PERSPECTIVE D'ÉVOLUTION

- . Avec son implantation à Paris et à Londres et sa stratégie de croissance à l'internationale, Ballast & Locks propose des perspectives d'avenir intéressantes.

COMPÉTENCES REQUISES

De formation supérieure initiale (Bac +5) d'une Business School / Université (Business, Economie, Finance), vous avez 10 ans minimum d'expérience en Business Development dont au moins 4-5 années en Investment Banking / Retail Banking. Autres éléments :

- . Autonomie, rigueur, leadership
- . Maîtrise de l'anglais et du français.
- . Une langue supplémentaire serait un plus.